

Non-Diesel 2026

04

Sales Concept: Parts Pro & Module

Bosch Retail Concept

บ๊อชเชิญชวนร้านจำหน่ายอะไหล่ชั้นนำเข้าร่วมเป็นพาร์ทเนอร์ในโปรแกรม Retail Concept

ตลอดระยะเวลา 2 ปี ของโครงการ ร้านจำหน่ายอะไหล่พาร์ทเนอร์ของบ๊อช จะได้รับสิทธิการสะสมคะแนน Loyalty points และสิทธิประโยชน์มากมาย อาทิ การพัฒนาภาพลักษณ์ ณ จุดขาย การมอบรางวัลสุดพิเศษ และโปรแกรมส่งเสริมการขาย

Retail Concept จะถูกแบ่งเทียบออกเป็น 2 ระดับ ได้แก่ Parts Pro และ Parts Pro+ หากพาร์ทเนอร์สั่งซื้ออะไหล่รถยนต์บ๊อชมาก ยิ่งได้สิทธิพิเศษมาก



Bosch Retail Concept 2026

งบส่งเสริมการขาย • ภาพลักษณ์ร้านค้า

| | | PACKAGE | | |
|----------|--|---|---|------------------|
| | | PRO | PRO+ | |
| | | ยอดสั่งซื้อรายปี (THB) | 800,000 | 1,400,000 |
| | | <i>ยอดสั่งซื้อรายเดือน (THB)</i> | ~67,000 | ~116,000 |
| ประเภท | รายการ | จำนวน | จำนวน | |
| Branding | ชุดของขวัญพิเศษ (ใบประกาศนียบัตร, เสื้อโปโล) | ใบประกาศนียบัตร 1 ใบ เสื้อโปโล 3 ตัว | ใบประกาศนียบัตร 1 ใบ เสื้อโปโล 6 ตัว | |
| Branding | ป้ายตกแต่งหน้าร้าน (ขนาดป้ายไม่เกิน 3m*1.5m และเป็นป้าย Inkjet ซิงโครรหรือป้ายล้อ) | 1 ป้าย หรือ Banner 15 ชิ้น | 1 ป้าย หรือ Banner 20 ชิ้น | |
| Branding | ชั้นวางใบปิดน้ำฝน | 1 ชั้น | 1 ชั้น | |
| Branding | ภาณีป้าย | สนับสนุนเมื่อถึงเป้า | สนับสนุนเมื่อถึงเป้า | |
| Sell-In | รางวัลเมื่อซื้อถึงเป้า | 2,000 THB | 2,000 THB | |
| Sell-Out | กิจกรรมส่งเสริมการขาย | 11,000 THB | 20,000 THB | |
| Sell-Out | ส่งเสริมการขายสำหรับลูกค้า | 11,000 THB | 20,000 THB | |
| | Claim via marketing support | 24,000 บาท | 42,000 บาท | |
| | Claim via credit note | 12,000 บาท | 21,000 บาท | |

บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงหรือยกเลิกเงื่อนไข โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า

Bosch Retail Concept 2026

เงื่อนไขการเข้าร่วม

- 1 โปรแกรมนี้มีระยะเวลาสัญญา 2 ปี
- 2 ร้านพาร์ทเนอร์ยินดีที่จะรายงานยอดขายรายเดือน เพื่อให้มั่นใจว่าสามารถบรรลุเป้าหมายยอดขายที่ตั้งไว้ได้
- 3 งบประมาณสนับสนุนจะได้รับเมื่อเป้าการสั่งซื้อเป็นไปตามที่กำหนดและได้ทำการชำระยอดการสั่งซื้อเรียบร้อยแล้ว
- 4 การคืนสินค้าจะส่งผลกับการบรรลุเป้าการสั่งซื้อของโปรแกรม
- 5 รวมทุกสินค้าของ Bosch ยกเว้น กลุ่มสินค้าดีเซล
- 6 สิทธิประโยชน์ในโปรแกรมไม่สามารถเปลี่ยนเป็นเงินสดได้
- 7 บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงหรือยกเลิกเงื่อนไข โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า

Bosch Retail Concept 2026

เงื่อนไขการได้รับผลประโยชน์

Claim via marketing support

- มียอดครบตามเป้าที่กำหนด โดยนับยอดตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม ถึง 31 ธันวาคม 2569
- ท่านต้องส่งหลักฐานไฟล์ Excel ที่ Export ออกจากระบบ โดยแสดงข้อมูล Invoice ที่มีรายละเอียดชื่อร้านค้า สินค้าบ็อกซ์ที่ขาย ยอดรวม
- งบประมาณสนับสนุนการตลาดสามารถนำไปใช้ได้ดังนี้
 - การซื้อของพรีเมียมแจก End-user เช่น กระเป่า แก้วน้ำ เสื้อ เครื่องใช้ไฟฟ้า
 - การซื้อบัตรเงินสดโลดัส บัตรเติมน้ำมัน
 - การจัด Event หน้าร้านค้า
- ในการเบิกงบประมาณสนับสนุนการตลาด ตัวแทนจำหน่ายจะต้องนำเสนอใบเสร็จรับเงินที่เป็นค่าใช้จ่ายในการทำการตลาด โดยยอดที่บริษัทฯจะทำจ่ายจะเป็นยอดก่อนรวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%
- ทางบริษัทฯ จะมีการหักภาษี ณ ที่จ่าย ตามประกาศของกรมสรรพากร

Claim via credit note

- มียอดครบตามเป้าที่กำหนด โดยนับยอดตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม ถึง 31 ธันวาคม 2569
- ท่านต้องส่งหลักฐาน Invoice ฉบับจริง ที่มีข้อมูลชื่อร้านค้า สินค้าบ็อกซ์ที่ขาย ยอดรวม เพื่อเป็นหลักฐานในการทำเบิก Rebate
- การหักยอดหน้าบิลสามารถนำไปใช้ได้ดังนี้
 - ส่วนลดสินค้าให้กับ End-user
 - หรืออื่นๆ
- ทางบริษัทฯ จะมีการหักภาษี ณ ที่จ่าย ตามประกาศของกรมสรรพากร

Bosch Retail Concept 2026

ตัวเลือกของพรีเมียม



Bosch T-shirt



กระเป๋าคาดอก กันน้ำ



แก้วเก็บความเย็น 20 Oz.



ร่มตอนเดียว 24 นิ้ว



ที่ใส่ทิชชูในรถ



หมวก Bosch



แก้วน้ำทรงสูง



กระเป๋า Gadget



Bosch Retail Concept 2026

เงื่อนไขการเลือกของพรีเมียม

- 1) ท่านสามารถถือครองพรีเมียมได้สูงสุด 3 ประเภท
- 2) โดยบ็อกซ์จะคอนเฟิร์มจำนวนชิ้น และวันที่จัดส่งของพรีเมียมหลังจากท่านเลือกประมาณ 1 – 2 สัปดาห์
- 3) ระยะเวลาผลิตของพรีเมียมขึ้นอยู่กับทางซัพพลายเออร์ โดยเฉลี่ยประมาณ 1 – 3 เดือน
- 4) ในกรณีของพรีเมียมหมด บ็อกซ์ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงของพรีเมียมโดยไม่ต้องแจ้งให้ท่านทราบล่วงหน้า
- 5) ของพรีเมียมจะถูกจัดส่งให้ทาง Distributor บ็อกซ์ เพื่อให้ท่านกระจายของพรีเมียมต่อให้กับร้านค้าของท่าน

Bosch Module Concept

บ๊อชเชิญชวนคู่ขนานเข้ามาร่วมเป็นพาร์ทเนอร์ในโปรแกรม Module concept

ตลอดระยะเวลาของโครงการ พาร์ทเนอร์ของบ๊อช จะได้รับสิทธิประโยชน์มากมาย และการพัฒนาภาพลักษณ์ ณ จุดขาย การมอบรางวัลพิเศษ และโปรแกรมส่งเสริมการขาย



Bosch Module Concept 2026

เงื่อนไขการเข้าร่วม

- 1) จะต้องเป็นร้านค้าหรืออู่ที่มีสินค้าไหลรถยนต์บ๊อชจำหน่ายอยู่
- 2) จะต้องเป็นลูกค้าของตัวแทนจำหน่าย ที่ได้รับการแต่งตั้งอย่างถูกต้องเท่านั้น
- 3) จะต้องมีช่างหรือพนักงานประจำอยู่ที่ร้าน มีพื้นที่ให้บริการลูกค้าหน้าร้าน
- 4) เข้าร่วมการสะสมแต้ม eXtra
- 5) สัญญาโมดูลมีอายุ 3 ปี

โมดูล 3 ระดับ

ตามระดับยอดซื้อต่อปี



Bosch Module Concept 2026

สิ่งที่จะได้รับเมื่อเป็นร้านโมดูล

| หมวดหมู่ | รายละเอียด | Bronze | Silver | Gold |
|-----------------------------------|------------------------------------|---|---|---|
| | |  Bronze 200k |  Silver 400k |  Gold 600k |
| การโปรโมท Brand | ป้าย BOSCH หน้าศูนย์ขนาด 1x1 เมตร | 1 | 1 | 1 |
| | ป้าย แบนเนอร์สินค้า BOSCH 1x3 เมตร | 1 | 1 | 1 |
| | ชั้นวางสินค้า BOSCH | 1 | 1 | 2 |
| | เสื้อ BOSCH MODULE | 3 | 5 | 8 |
| การสนับสนุน สื่อ และอุปกรณ์การขาย | แถม eXtra พิเศษ มูลค่า | - | 5,000 | 10,000 |
| | ป้ายบอกการบริการ | - | 1 | 1 |
| | ของชำร่วย ช่วยสนับสนุนการขาย/ปี | 20 | 40 | 60 |
| | การช่วยประชาสัมพันธ์ลงสื่อ SOCIAL | 1 | 1 | 2 |
| สัมมนา | การประชุมประจำปี (คน) | 1 | 1 | 2 |

บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงหรือยกเลิกเงื่อนไข โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า

Bosch Module Concept 2026

สิ่งที่จะได้รับเมื่อเป็นร้านโมดูล



ป้าย MODULE 1x1 เมตร



Product banner



Bosch Shirt



ป้าย MODULE 1x1 เมตร



งานสัมมนา



FB Content

SUPPORT

Bosch eXtra program

ได้รับคะแนนจากยอดสั่งซื้อสินค้าแต่ละชนิด และสามารถนำคะแนนนั้นมาแลกของได้ตามโปรแกรม โดยลูกค้าสามารถทำการโหลด แอป BOSCH eXtra เพื่อลงทะเบียน และสแกน QR Code จากกล่องสินค้า เพื่อสะสมแต้มได้ทันที

